

Mit Öffnung des Energiemarktes hat sich das Marktgeschehen für Versorger und Kunden grundlegend geändert. Der Kunde profitiert zwar von der freien Versorgerwahl, hat jedoch als Energiebezieher den Nachteil, eine Vielzahl von Leistungsangeboten des bisher überschaubaren Marktes der Energieversorgung nicht mehr selbst beurteilen zu können. Da sind Spezialisten gefragt.

EnTeWe GmbH

Integrales Energiekonzept für den Mittelstand



Thorsten Kleere: „Ausschöpfung aller Möglichkeiten des liberalisierten Strommarktes im Sinne eines optimalen Kundennutzens“

Um diese Herausforderungen meistern zu können, sind immer mehr Unternehmen dazu gezwungen, ein internes Facility Management auszubauen, das mit der Bindung von finanziellen und personellen Ressourcen einher geht. „Insbesondere für mittelständische Unternehmen ist damit ein hoher Aufwand verbunden, der unternehmensspezifisch sehr häufig nur zu suboptimalen Lösungen führt“, sagt Dipl.-Ing. Thorsten Kleere, geschäftsführender Gesellschafter des Energie- und Technologiebüro Westfalen, der EnTeWe GmbH. Ausgehend von dieser Marktsituation hat sich Thorsten Kleere auf die kundenspezifische Entwicklung von ganzheitlichen Versorgungslösungen spezialisiert. Seine umfassende Ausbildung im Bereich der Energietechnik und der Energiewirtschaft kommen ihm heute zugute. Mit seiner Ausbildung als Energieelektroniker bei der VEW AG (RWE AG) hat er sich umfangreiche praktische Kenntnisse in der elektrischen Versorgungstechnik aneignen können. Während seiner mehrjährigen Tätigkeit im Netzbereich absolvierte er eine Weiterbildung zum Elektromeister. Aufbauend auf dieser praxisnahen Ausbildung absolvierte er ein Studium der Elektrotechnik Studienrichtung Elektrische Energietechnik an der Fachhochschule in Soest. In seiner Diplomarbeit entwickelte er ein neues Konzept zur „Portfoliooptimierung im liberalisierten Energiemarkt“. Hier gelang ihm der Brückenschlag zwischen der energietechnischen Praxis und den ökonomischen Belangen des neuen Energiemarktes. Im Anschluss an sein Studium

war Energiespezialist Kleere im Consulting-Bereich der Strombörse EEX in Leipzig tätig. Hier sammelte er wertvolle Erfahrungen im Stromhandel und in der Analyse von Tariffragen für Unternehmen. Von dem profunden Fachwissen im Hinblick auf die Marktmechanismen in der Energieversorgung profitieren heute die Kunden.

„Energie ist ein Gut, das global und 24 Stunden an jedem Wochentag gehandelt wird. Der Zeitpunkt eines Vertragsabschlusses ist daher ein entscheidendes Element bei der Realisierung einer Bezugskostenoptimierung“, sagt Thorsten Kleere, der aus der Analyse von Börsendaten Preisprognosen erstellt. Die Analyse und Optimierung des Abnahmeverhaltens des Kunden ist ein weiterer Baustein seines Dienstleistungsspektrums. Hierdurch werden Lastspitzen deutlich verringert bzw. ganz vermieden. Auch minimale Veränderungen im Produktionsablauf können zu erheblichen finanziellen Spareffekten führen. In allen Fragen der Beratung sieht sich Dipl.-Ing. Kleere als neutrale Person, die unabhängig von den Interessen der am Markt agierenden Parteien arbeitet. „Nur durch eine unabhängige kundenorientierte Position entsteht ein höchstmöglicher Kundennutzen, der sich auch monetär beziffern lässt und sich in der Energiekosteneinsparung niederschlägt“, sagt der Fachmann. So konnten z.B. im Rahmen von kundenspezifischen Analysen im Industriebereich Bezugskosteneinsparungen von über 25% erzielt werden. Diese Ersparnisse im Energiebezug sind auf ein detailreiches Wissen über Marktgegebenheiten in Verbindung mit der Versorgungstechnik zurückzuführen.

Die Geschäftsphilosophie der EnTeWe besteht im Aufbau von langfristigen und partnerschaftlich geprägten Kundenbeziehungen. Geschäftsführer Kleere: „Nur eine offene und faire Partnerschaft ermöglicht die Entwicklung von nachhaltigen und flexiblen Individuallösungen im Energiebezug unter Einbeziehung der aktuellen Unternehmenssituation. Wir setzen nicht auf kurzfristige Effekte, sondern auf eine nachhaltige und zuverlässige Versorgungslösung.“ Mit der EnTeWe GmbH präsentiert sich ein ganzheitlicher Lösungsanbieter in der Entwicklung und Umsetzung kundenindividueller Energieversorgungskonzepte insbesondere für den Mittelstand. ■